

畅销作家的传销无间道

■本报记者 周益



慕容雪村:

70后网络作家。2002年初开始在网发表小说《成都,今夜请将我遗忘》,凭借该小说,在广大网民中引起强烈反响,并迅速走红,被推举为“网络四大写手”(其他三人为李寻欢、安妮宝贝、今何在)之一。

“消失一个月,拿老命开个玩笑,若回得来,还你一个好消息,若回不来,舍我一副臭皮囊。”

2009年12月27日,近一年没有拿出新作的网络畅销作家慕容雪村在博客上留下这段话后,就消失了。

一个月以后,1月27日,慕容雪村重新出现在网络上,据他自述:“在传销窝点潜伏二十多天,总算活着出来了。正在写《你怎能如此愚蠢,如此可怜》,我的无间道。”

洗脑、传销、卧底、举报、无间道,在这一个月里,擅长刻画奸邪小人的慕容雪村究竟经历了怎样的遭遇,他眼中的传销究竟是什么样子呢?

举报,抓了157人

2010年1月26日,江西省上饶市公安局在该市信州区开始了为期3天的冬季行动第一次集中行动。

据上饶市公安局公布的案情通告,出动了300余名警力,加上工商和民政总共出动400余人、上千人次,端掉了23个传销窝点,抓获人员157人。

据知情人士透露,其中的17个传销窝点都是慕容雪村提供的。谈及此行的动机,慕容雪村坦言,首先是好奇,其次是想为创作小说而进行的生活体验。

去年12月,正在写小说《骗子世家》的慕容雪村感觉遇到了瓶颈,写不下去了,这时突然接到朋友的电话,咨询“连锁经营”的事情。其实朋友遇到的就是传销,听朋友详细说了在传销窝点里十几天的生活,慕容雪村突然想去体验一下。

慕容雪村透露,当时还写好了一份遗书。

经朋友介绍,慕容雪村很快进入了江西上饶的一个传销窝点。为了不让人起疑,他给自己编造了一套完整的身份:“山东平度人,在成都读的大学,后来分配在一个县城,教了一年半的初中语文,觉得工资低,就去广州做生意。”为了不让人疑惑,他并没有直接表示要加入传销,而是称自己是到上饶一家做木雕的厂考察项目的,去传销窝点只是“看看”。面对这样一只“肥羊”,传销窝点的人当然不会放过,开始拼命给他洗脑,于是慕容

雪村交了3800元钱,顺利“入伙”。

封闭,《知音》都不让看

“他们的窝点分散,而且经常换地方。”慕容雪村回忆说,他住的地方,是上饶步行街附近的一套公寓,房间里两张床,住了4个大男人,还不是上下铺,慕容雪村就得跟一个陌生人挤在一起。每人一套洗漱用品,“每天早上抢卫生间的时候很壮观”。

窝点里的生活,一开始主要是接受洗脑。早上有晨会,上下午有课,有时候是在自己住的公寓里,也经常被拉去别的窝点上课,但路上都有人陪。不洗脑的时候,大部分时间就是在房间里瞎聊。以前传销都兴上大课,现在怕被抓,都是“小课”为主,经常是一对一的。

一开始,是一些“老人”给新人传授技巧,再后来,就是一起商量着怎么去骗别人。“他们管拉新人来叫‘打人’,‘打一个人过来’,如果来的人没钱买货,如何去弄钱这叫‘打钱’,他们常说的一句话就是‘没有打不来的钱’。”

让慕容雪村烦恼的是:“潜伏期间,不能读书,不能看报,不能看电视,更别提上网了。有次实在闷极了,可怜巴巴地申请:我买本《知音》看行不?被强硬拒绝,我当时一头撞死的心都有。生活上的艰难还能扛,更难忍受的是精神上的贫乏。”

惊魂,曾被读者认出

去上饶之前,慕容雪村曾跟媒体的朋友商量好,一旦被警察抓了,媒体的朋友来上饶证明他的身份。

可是,慕容雪村到上饶时没带手机,在当地买了一个,新办了张手机卡。一天晚上,他在厕所发了条短信叫弟弟把媒体朋友的联系方式发过来,等了一会儿没回,慕容雪村就将手机放在客厅里充电,刚躺下不久,突然听到滴滴的回铃声。“当时,我大惊,赶紧跑到客厅里删掉。”慕容雪村说,有人在屋里问:谁在客厅里?他说了声“我”,幸好没有人继续追问。

传销组织鼓励大家记笔记,每天还要检查,慕容雪村顺理成章地把每天发生的事情大大小小都记录下来。

但这些窝点的详细地址如果也记在笔记中,很容易让人怀疑,只靠记忆又很容易出差错。有一天,慕容雪村跟随一名女传销人员上街时,对方遇到另一名女传销人员,两人聊天,慕容雪村乘机跑到附近的网吧,把记得的一些门牌号码和门口的记号等写成邮件发到邮箱保存。正是这次在网吧里,有一个与慕容雪村有共同朋友的传销人员看到了他,可能觉得面熟,就过来问他是否认识那个朋友,慕容雪村否认了,还故作镇定地盯着对方看。对方一走开,慕容雪村立刻跑到厕所里给朋友打电话,告诉他如果问起千万不要承认,“我报的是假身份,如果他们对上就太容易被拆穿了”。

畅销作家的名气也给慕容雪村带来过危险,“有一次走在上饶大街上,突然被我的读者认出来了,直接叫我的‘匪号’,差点把我吓死。”慕容雪村说。

那些受骗者

传销的核心就是骗。很多都是姐姐骗妹妹,哥哥骗兄弟,一家人全都被骗进来了。很恐怖的是他们列出一个表格,将自己周围的人分类,然后逐个打电话,以各种理由将亲戚朋友骗过来。其中,大多是偏远地区的人,也有一名大学生,他以为通过传销能迅速赚钱,实现月入六位数的目标。

有一对老夫妻,是被儿子骗过去的。老太太和老头的感情特别好。老头每天都是打好热水后,试试凉热,先给他老婆洗,他老婆洗完,热水已经凉了,他才开始洗。“有一天,我跟这个老头一起洗脚,他一脱鞋,我心里就一酸,他的脚趾头全从袜子里露出来了。我说你穷成这个样子了,连一双袜子

都舍不得买,怎么还舍得交那3800块买‘产品’?”慕容雪村说,“现在传销队伍里骗的都是一些没有社会经验的人,或者是来自农村的对城市什么都不懂的人。因为只要是有了一定社会阅历的人都会看出他们的破绽。”

亲历洗脑

那这些老实巴交的人是怎么被洗脑的呢?

据慕容雪村透露,新人进去后,周围的人会给他一种认同感,鼓励他,但没几天后,他们就会不断地打击他,把他贬低到无以复加的地步,他完全没有了自信,就只能老老实实地呆下去了。

然后就是上课。教新人很多说辞,怎样打电话,怎样应付警察查

房,都是有准备的。进去以后,每个人都会背诵一本叫《业务洽谈》的册子,开头就写的是“我们从事的是连锁经营,我们合作的是香港华兴国际贸易公司”。

“我后来查了这家公司,这家公司是在反传销名录中的。”慕容雪村说。

很快被洗脑的人就到了疯狂的程度,《业务洽谈》被当成《圣经》一样抄录,每抄一行,就空一行,错一个字就得撕掉,重新来抄。他们说,这是从很厚的一本书里浓缩的精华,每个字都有很深的含义。

“一个经理这样向我解释‘宏观调控’,‘宏’是宏大,‘观’是观察;他们还捏造领导人的话,啼笑皆非;他们还说,现在GDP在不断地下降,我就说不可能下降,那个小伙子就非说降了,然后就问他什么是GDP,他不知道。我用英文说出来,他就吓傻了。”慕容雪村说,“我当时心里就想,世界上最悲哀的就是愚蠢,但比愚蠢更可悲的就是狂热。”

于是,慕容雪村在逃出传销窝点后,第一时间就与媒体联系,并向江西省公安厅报案。慕容雪村说,希望将这些窝点全部铲除,否则他良心难安。

在接受记者采访时,慕容雪村表示不建议别人都去冒险卧底,“大多数人还是应该生活在安定、幸福、正常的环境里。但对于一个写作者而言,如果要写现实题材,就必须了解这个社会,到第一线去看看,只在屋子里空想,是写不出好作品的。”

接下来,慕容雪村打算在写小说之前,做一个类似于传销百问的普及读本,让人一看到小册子,就明白什么是传销。“传销实在是发展太快了,当你被洗过脑后,满脑子想的是怎样骗人,造成的危害实在太大了。”慕容雪村说。



传销案件依然高发。

链接

传销洗脑五步走

传销组织把新人骗进传销行业,大致分为:列名单、电话或书信邀约、摊牌、跟进,直至胁迫加盟。

步骤一:揣摩心理列名单

所谓列名单,也就是盘算一下,哪些人是可以骗来的,主要包括这样几类,亲戚类:父母兄弟姐妹;朋友类:五同——同学、同事、同乡、同宗、同好;邻居类:前后左右邻居;其他认识的人,如师徒、战友等。总之,那些急于改变现状的人,都是传销组织的目标。

步骤二:巧言邀约设骗局

电话邀约是最主要的方式,一般分三次完成。

一、问候。主要为了打探对方当前的状况,该过程时间不宜过长,一般控制在90秒以内,以便制造悬念。

二、诱惑。两天后,打第二个电话。这个电话至关重要。一般为了让对方深信不疑,这时需要安排一场情景假戏。好比在打电话时,会给对方营造,打电话的人正春风得意、美女盈怀,实际上这些都是假的。他们有一个公式,就是神秘+悬念=吸引。

三、正式邀约。目的就是想尽一

切办法,催对方上路,并嘱咐,路上要注意安全,一定不要带钱等。

步骤三:无微不至、无时无刻、全面灌输

新人到了。除了在生活中无微不至地关照之外,传销人员无时无刻不在对新人进行全面灌输。先是举各种例子来说明这个行业并不像传说中的那样恐怖,而且一点儿不犯法。

对于欺骗亲友的血汗钱这种罪恶行径,他们这样开脱:这些钱毕竟是自己的亲友掏出来的,那么这个钱该不该赚呢?我看是该赚。因为钱本来就是叫人赚的,具体谁赚本就无多大区别。如果钱印出来都埋入地下,不让人赚,岂不都成了废纸。

他们会向新人灌输:谎言并不一定是坏的,有时候我们甚至应该说——这个世界因为谎言而美丽。

步骤四:提升激情

以暴利相诱惑:传销可以缩短成功的历程,可以使人一两年内,挣到几十年挣不到的钱。如果新人说没钱,他们就会说就是因为你不赚钱,所以才让你想办法赚。如果新

人推托说没时间,他们就会说正是因为你没有时间,所以才让你在很短时间赚到钱,然后浓缩你的生命,拥有更多的时间。

他们还会极力渲染从事这个职业之后的风光与荣耀,从而激发新人。

此外,他们还不及时向新人灌输他们的分配制度、工资方式、行业规则等,十分强调纪律性。他们还暗示:你可以对某个人不信任,但整个集体绝对不会骗你。

步骤五:最后的吸引

除了自身营造的说服力,他们还会以“国家大义”为重,对你“晓之以理”。例如他们通常说的三个有利于:

一、有利于提高综合国力。国家不出一分场地、一个管理人员,就可以获得庞大的税收。

二、有利于搞活市场经济。不仅解决了很多人的就业问题,还拉动了消费和货币流通。

三、有利于提高全民文化素质。这里不允许男女混居,不允许打架骂人,不允许喝酒、吸毒、赌博、进娱乐场所,提倡节约,反对浪费。而且许多人在这里锻炼出沟通、演讲、社交等能力。